

FORMACIÓN APTENISA

ESCUELA DE BUSINESS ANGELS

PROGRAMA JUNIO 2024

Formador



gerardvalverde@additiocapital.com
(+34) 685 862 258

GERARD VALVERDE I POLO *AdditioVentures*

- Administración y Dirección de Empresas por ESADE, titulación de la Universidad de Tsinghua en Beijing, estudios de Derecho y de Gestión Patrimonial por el Instituto de Estudios Financieros en Barcelona.
- Cuenta con más de 12 años de experiencia inversora.
- Ha asesorado a HNWI en distintas inversiones, análisis de carteras y selección de fondos, gestionando redes de business angels.
- Ha dirigido un Fondo de fondos de Private Equity y ha gestionado un vehículo de Venture Capital en Healthtech, Climatech y SocialTech. Ha participado en la selección, análisis e inversiones directas en fase early, seed y Series A en distintas Startups.
- Participa como Venture Partner en Convergence, deal by deal en salud, operaciones crossborder en series A y B.
- Promotor de un vehículo especializado en Deeptech y transferencia tecnológica.
- Ha coordinado el programa de formación de Inversores en APTENISA en 2022 y 2023 y es formador en Investment readiness en distintos programas como por ejemplo la Incubadora logística del CZFB.

Partner Colaborador:



Objetivos y público target

Los objetivos principales del programa son:

- **Formación** de inversores noveles que quieran **introducirse** en el mundo de la **inversión en las startups**.
- **Aumentar el nivel de inversión** de los inversores actuales, formándoles en todo el proceso de inversión y facilitando su **incorporación a una red de Business Angels**.
- Sentar las bases para constituir la primera red de inversión de APTE.

Público Objetivo:

- **Inversores potenciales** que quieran diversificar su inversión y capacitarse para invertir en nuevas empresas.
- **Inversores actuales** que quieran profundizar en el conocimiento de inversión directa en empresas no cotizadas.
- **Family Office y corporativos** que quieran plantear una estrategia de inversión en Venture capital.

Contenido

Módulos

- Módulo I: Introducción, mercado y perspectiva del inversor.
- Módulo II: Dealflow, tesis, fuentes de dealflow y originación.
- Módulo III: Proceso de valoración, análisis, proceso y ejemplos.
- Módulo IV: La Inversión, fiscalidad, closing, due diligence, termsheet y pacto de socios.
- Módulo V: Seguimiento y salida, portfolio management y exit.

Formato

- Las sesiones se realizarán del 17 al 21 y del 25 al 27 de Junio.
- Cada sesión será de 2:30h de 16:00h a 18:30h. Habrá una pausa de 5 a 10'.
- Por cada módulo habrá un mínimo de 1 invitado, un venture capital, un inversor privado y un family office, un bufete especializado en operaciones de venture capital, etc.
- Cada módulo contará con una sesión teórica y una sesión práctica. Las sesiones prácticas se organizarán mediante equipos y dinámicas de grupo.

Contenido

Módulo I. Introducción

Contenido:

- Inauguración
- Asset Class: Inversiones alternativas
- Venture Capital
- Mercado Global, España, métricas, tipologías y ejemplos
- Perspectiva del Inversor
- Key Note Speakers

Ponentes:

- Presentación a cargo de AEBA
- Testimonio Inicio VC en España (a definir)

Objetivos:

Introducción al curso, presentaciones institucionales, introducción a los conceptos generales sobre Business Angels, mercado, colaboración, tipología de inversión, etc.

Contenido

Módulo II. Dealflow

Contenido:

- Tesis de Inversión
- Dinámica de construcción de una tesis (por grupos)
- Presentación y derribo
- Fuentes de Dealflow y originación
- Deal screening y herramientas
- Tendencias de mercado
- Key note speakers

Ponentes:

- Project Manager aceleradora
- Gestor de red de BA
- BA con experiencia

Objetivos:

Sentar las bases de la tesis de inversión como marco de referencia, una buena estrategia de captación de proyectos y diversificación así como la mejor forma de hacer el primer filtraje de proyectos.

Contenido

Módulo III. Proceso de Valoración

Contenido:

- Proceso de Inversión
- Análisis de Inversión
- Métodos de valoración de empresas
- Caso Práctico
- Pitch Emprendedor (Q&A), valoración por equipos y presentación
- Key Note Speakers

Ponentes:

- Venture Capital
- Business Angel Sectorial
- Experto en valoración de empresas

Objetivos:

Capacitar al inversor para valorar aquellos proyectos en los cuales esté interesado en invertir, tanto cualitativa como cuantitativamente.

Contenido

Módulo IV. La inversión

Contenido:

- Closing de Inversión
- Termsheet
- Coinversión
- Due Diligence
- Pacto de Socios
- Caso Práctico
- Termsheet por equipos y presentación
- Fiscalidad

Ponentes:

- Experto Due Diligence
- Experto Fiscalidad

Objetivos:

Una vez elegido un proyecto, definir el proceso de negociación e inversión en la compañía.

Contenido

Módulo V. Seguimiento y Salida

Contenido:

- Portfolio Management y gestión de inversiones
- Herramientas
- Estrategias de “exit”
- Key Note Speakers
- Cierre Institucional

Ponentes:

- BA ejemplos de desinversión
- VC con “exits” en portfolio
- Experto M&A start-up

Objetivos:

Capacitar al inversor para acompañar una cartera de diversas empresas invertidas, viendo diferentes implicaciones en las participadas, así como gestionar nuevas rondas de inversiones o una salida.

Ejemplos de Participantes invitados en la edición 2023

- Xavier Casares: Fundador de MentorsAngel, Keitetsu Forum y Foro Capital Pymes.
- Carles Florensa: Business Angel, miembro de ESADE BAN.
- Pere Vallès: Inversor, Co-Fundador Scytl y CEO y cofundador Exoticca.
- Guillermo Sarrias: emprendedor, senior advisor de Ship2B e Inversor de Impacto.
- Raj Airey: Business Angel especializado en el sector Health.
- Sergi Pallarés: Co-Fundador y CEO de Stockcrowd.
- Borja García-Nieto: Socio de Riva y García SGIIC.
- David Avilès – Alberto Moral: Bufete especializado en Starups e inversión en Capital Riesgo – DSAvocats.
- Javier González: Director de Inversiones en Conexo Ventures.
- Family Office por confirmar especializado en inversión en Start-ups.
- Ernest Quingles: Socio de Closa Capital, M&A especializado en el sector tecnológico.